



Sales stage

Sales | €300 – €500 | Full time of Part time

Nu bekijken



@drukbedrijf.nl

Over Drukbedrijf.

D.

Drukbedrijf maakt merken zichtbaar met drukwerk dat blijft hangen. In een wereld vol digitale prikkels zorgen wij voor iets dat je kunt vastpakken, voelen en onthouden. We geven merken kracht met echte, fysieke impact!

Drukbedrijf werkt snel, precies en slim. Onze technologie, van orderflows tot API-koppelingen, is gebouwd om tempo en schaal aan te kunnen. Achter de schermen staat een netwerk van gespecialiseerde productiepartners en een team van experts dat meedenkt, adviseert en zorgt dat elk detail klopt. Geen ruis, geen gedoe, gewoon goed uitgevoerd werk.

Wat we maken? Alles wat een merk zichtbaar maakt. Van kleine kaartjes tot complete beurssets en grootformaat campagnes. We werken net zo graag voor de ondernemer op de hoek als voor merken als Picnic, ARTIS, Suitsupply en Videoland. Wat ze gemeen hebben: ze willen drukwerk dat opvalt, versterkt en resultaat oplevert.

Snelheid, kwaliteit en betrouwbaarheid. Klanten waarderen dat met 5-sterren reviews en blijven hangen omdat we meebewegen, bereikbaar zijn en doen wat we beloven!

Over de stage

D.

Tijdens de Sales Stage bij Drukbedrijf draai je volledig mee op de sales afdeling. Je leert het volledige commerciële proces kennen: van eerste klantvraag tot deal en vervolgrelatie. Je werkt mee aan zowel inbound als outbound sales.

Je volgt aanvragen op, hebt contact met klanten, denkt mee over offertes en signaleert commerciële kansen. Dit is geen meekijkstage: je bent onderdeel van het team en krijgt steeds meer verantwoordelijkheid binnen een snelgroeiende online organisatie.

Werkzaamheden

- ✓ Hoe inbound sales werkt (aanvragen, offertes, klantcontact)
- ✓ De basis van outbound sales (benaderen, opvolgen, overtuigen)
- ✓ Werken met CRM en salesprocessen
- ✓ Klantbehoeften vertalen naar concrete oplossingen
- ✓ Samenwerken met marketing, productie en accountmanagement

Wat je van ons krijgt

- ✓ €300 tot €500 + lunch & borrels
- ✓ Begeleiding door ervaren collega's
- ✓ Ruimte voor eigen ideeën en leerdoelen
- ✓ Kans op een bijbaan of vaste functie na je stage

Dit is wie wij zoeken



D.

Voor deze stage zoeken we iemand met interesse in sales en commerciële processen. Je wilt leren hoe klantcontact, offertes en verkooptrajecten er in de praktijk uitzien en vindt het leuk om daar actief in mee te draaien.

Je bent nieuwsgierig, communicatief en pakt taken zelfstandig op. Je stelt vragen, neemt initiatief en gebruikt feedback om jezelf verder te ontwikkelen binnen de rol. Contact met klanten schrikt je niet af en je werkt graag samen in een commercieel team.

Jouw kwaliteiten

- ✓ Leergierig en proactief
- ✓ Communicatief vaardig (telefonisch en schriftelijk)
- ✓ Neemt initiatief en durft verantwoordelijkheid te pakken
- ✓ Werkt gestructureerd en nauwkeurig
- ✓ Affiniteit met sales en commercie

Jouw achtergrond

- ✓ Volgt een commerciële MBO- of HBO-opleiding
- ✓ Zoekt een meewerkstage
- ✓ Goede beheersing van de Nederlandse taal
- ✓ Minimaal 4 dagen per week beschikbaar
- ✓ Affiniteit met e-commerce of online organisaties is een pré



Solliciteer

Wil je ons team komen versterken en heel veel leren op het gebied van sales? Stuur je CV + waarom je graag bij ons wilt stage lopen!

Nu solliciteren



@drukbedrijf.nl